



**Direktorat Jenderal Hortikultura
Kementerian Pertanian RI**

HOW TO START EXPORT HORTICULTURE PRODUCTS

29 SEPTEMBER 2021

NURSYAMSU MAHYUDDIN



NURSYAMSU MAHYUDDIN

Pendidikan : S1 IPB 1985, S2 IPB 2002

Fasilitator Kompetensi Bersertifikat dari BNSP

Aesor Kompetensi Bersertifikat dari BNSP

Pekerjaan :

- Direktur Utama CV Nusagri
- Direktur Utama PT DaFa Teknoagro Mandiri
- Direktur Utama PT Nudira Sumber Daya Indonesia
- Direktur Utama PT Rumah Produk Indonesia
- Pengajar di Pusat Pelatihan Ekspor Indonesia (PPEI)

Organisasi :

- Ketua Umum Perhimpunan Profesi Ekspor Impor Indonesia (Indo-Eximpro)
 - Koordinator KPMI Export Learning Club
- Ketua Umum Perhimpunan Pengusaha Zeolite Indonesia (PPZI)
- Wakil Ketua Umum Indonesia Japan Business Network (IJB-Net)

Produk yg pernah di ekspor :

Buah Segar, Sayuran, Bibit bunga, Hasil Bumi, Minyak Atsiri, Soil Conditioner (pembenah tanah), feed additive (imbuhan pakan), activated carbon, arang (charcoal), biji jarak, Pinang, dll

Web : www.nudira.com; www.nusagri.com; www.dafataman.com; E-mail : nudira.info@gmail.com

Kantor :

- Ruko Brajamustika No. 12A, Jl. Dr. Semeru, Bogor. Telp. 0251.8409021
- PP Darul Fallah, Jl. Raya Ciampea KM 12, Bogor. Telp. 0251.8622472
- Al Rehelly Commercial Center, Medinah Road, Faisaliyah District, Jeddah - KSA





Panduan
Praktis Bagi
Eksportir
Pemula

Bisnis Ekspor itu Mudah

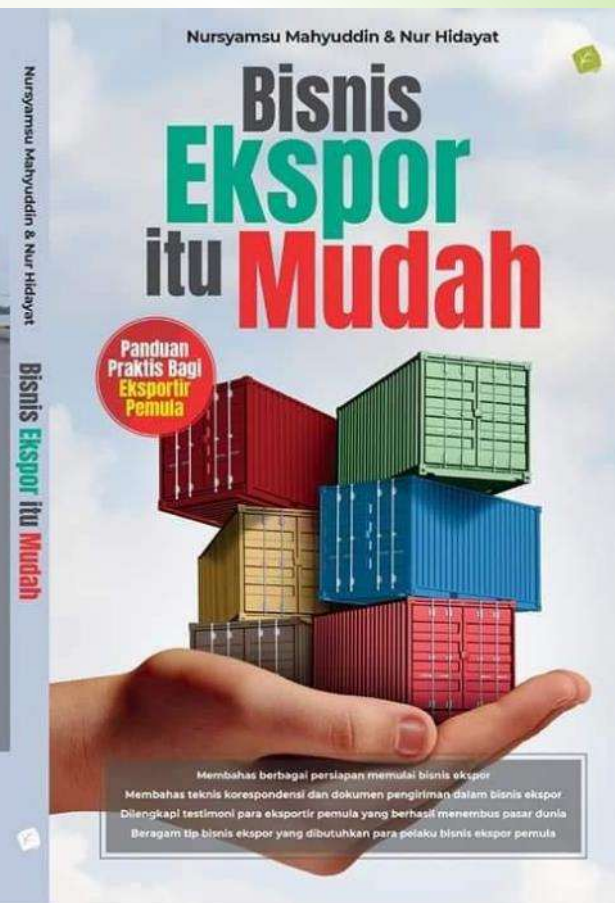
Sebagai bangsa dengan sumber daya alam melimpah, Indonesia sebenarnya berpotensi menjadi eksportir terbesar di dunia dengan beragam produk. Ditambah sumber daya manusia yang tidak sedikit, sehingga ekspor bisa dilakukan oleh siapa saja, bahkan pelaku Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah (UMKM).

Sayangnya, hingga kini jumlah eksportir dan volume ekspor Indonesia, terutama yang dilakukan oleh UMKM, terbilang sangat kecil. Hal ini utamanya disebabkan oleh faktor ketidaktahuan dan kurangnya rasa percaya diri. Padahal, aktivitas ekspor tidak jauh berbeda mekanismenya seperti pengiriman barang antardaerah di dalam negeri.

Melalui buku ini, penulis ingin berbagi pemahaman terkait aktivitas ekspor yang dianggap sulit dilakukan oleh pelaku UMKM. Berdasarkan pengalaman mengekspor berbagai komoditas sejak 1990 dan melakukan pendampingan ekspor bagi UMKM sejak 2009, penulis akan menyarikan ilmu dan pengalamannya melalui buku ini.

AGRO MEDIA
Redaksi
Jl. H. Pangeran Hta 11, Ciputat
Tangerang - Jakarta Selatan 12630
Telp. (021) 9888 3030 Fax. 214
Faks. (021) 727 096

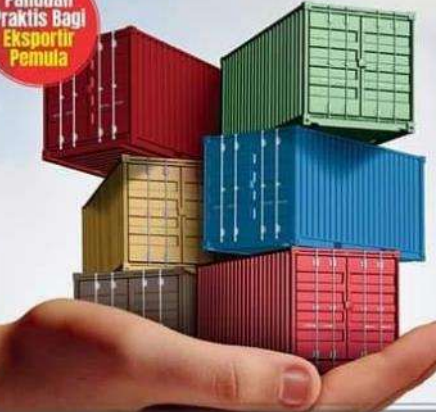
redaksi@agromedia.net
www.agromedia.net
@theagromedia
Agromedia Pointo
agromediapointo



Nursyamsu Mahyuddin & Nur Hidayat

Bisnis Ekspor itu Mudah

Panduan
Praktis Bagi
Eksportir
Pemula



Membahas berbagai persiapan memulai bisnis ekspor
Membahas teknis korespondensi dan dokumen pengiriman dalam bisnis ekspor
Dilengkapi testimoni para eksportir pemula yang berhasil menembus pasar dunia
Beragam tip bisnis ekspor yang dibutuhkan para pelaku bisnis ekspor pemula

**BUKU BISNIS EKSPOR ITU MUDAH
HARGA KHUSUS Rp 99.000 (diluar ongkir)**

Pemesanan: WA 0896 0643 8970

MATERI





APA ITU EKSPOR



Apa itu EKSPOR ?

Permendag No. 13/2012:

“Ketentuan Umum Dibidang ekspor”

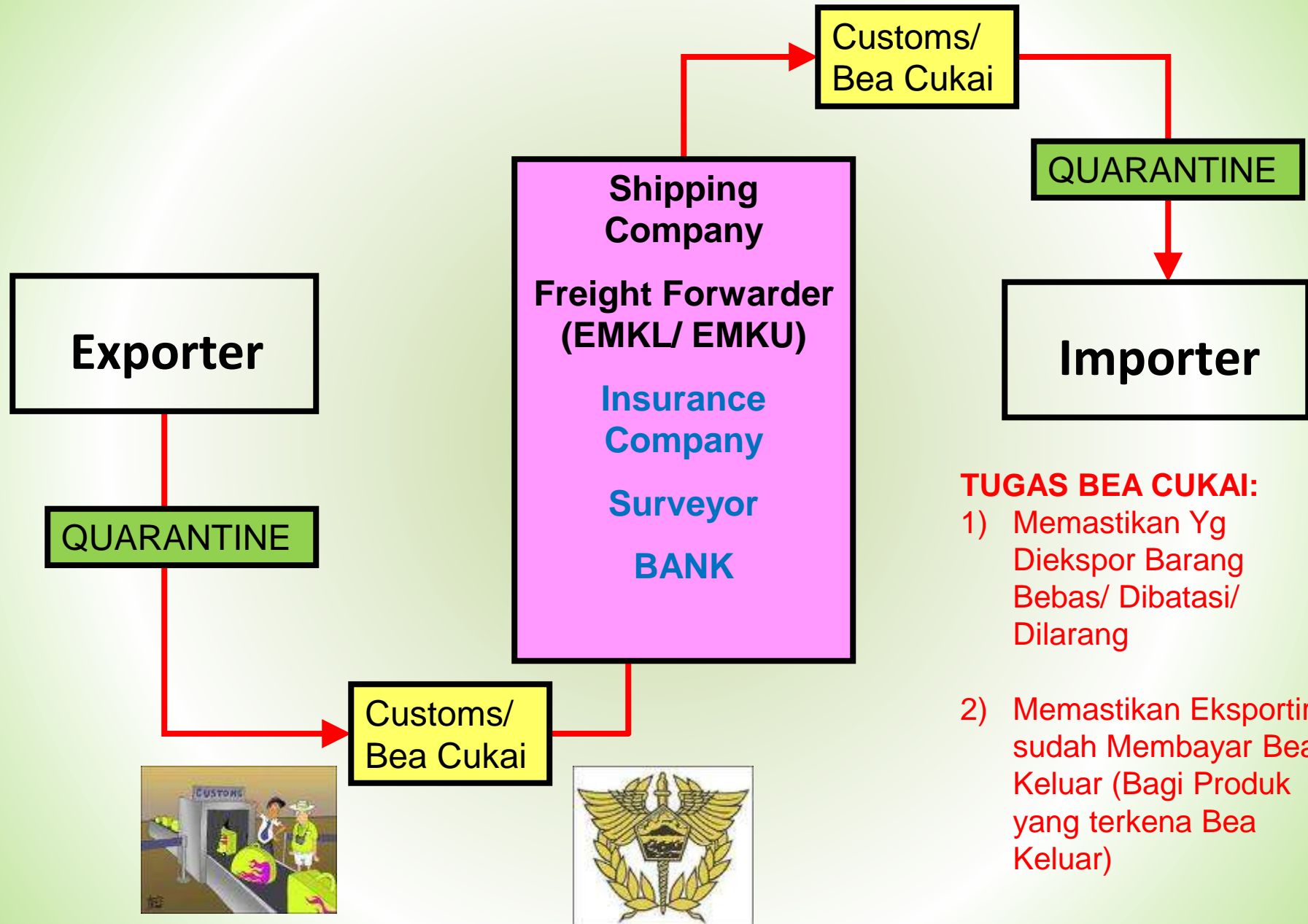
EKSPOR adalah kegiatan mengeluarkan barang dari daerah pabean

Daerah Pabean adalah wilayah RI yang meliputi wilayah darat, perairan, ruang udara di atasnya, serta tempat-tempat tertentu di zona ekonomi eksklusif dan landas kontinen yang di dalamnya berlaku UU mengenai kepabeanan

→ EKSPOR boleh dalam quantity kecil



PIHAK-PIHAK YG TERLIBAT DALAM EKSPOR



TUGAS BEA CUKAI:

- 1) Memastikan Yg Diekspor Barang Bebas/ Dibatasi/ Dilarang
- 2) Memastikan Eksportir sudah Membayar Bea Keluar (Bagi Produk yang terkena Bea Keluar)

BEA KELUAR

≈ Pungutan Ekspor (2005)

≈ Bea Keluar (2008)

≈ Permenkeu No. 75/PMK.011/2012



Kulit (15 – 25 %)



Kayu (2 – 10 %)



biji kakao (15 %)



CPO & turunannya (0-40%)



Bijih/ mineral (20 %)



MENDIRIKAN PERUSAHAAN EKSPOR



SIAPA YANG BOLEH JADI EKSPORTIR ?

BARU:

OSS (One Single Submission)

<http://oss.go.id>

- **EKSPORTIR = BADAN HUKUM**
(PT, CV, Koperasi)
+ Perseroan Perseorangan
(PP No. 8/2021 tentang Modal Dasar Perseroan serta Pendaftaran Pendirian, Perubahan, dan Pembubaran Perseroan yang Memenuhi Kriteria untuk UMK)
- **SYARAT DOKUMEN LEGALITAS EKSPORTIR:**
NPWP (Nomor Pokok Wajib Pajak)
NIB (Nomor Induk Berusaha)

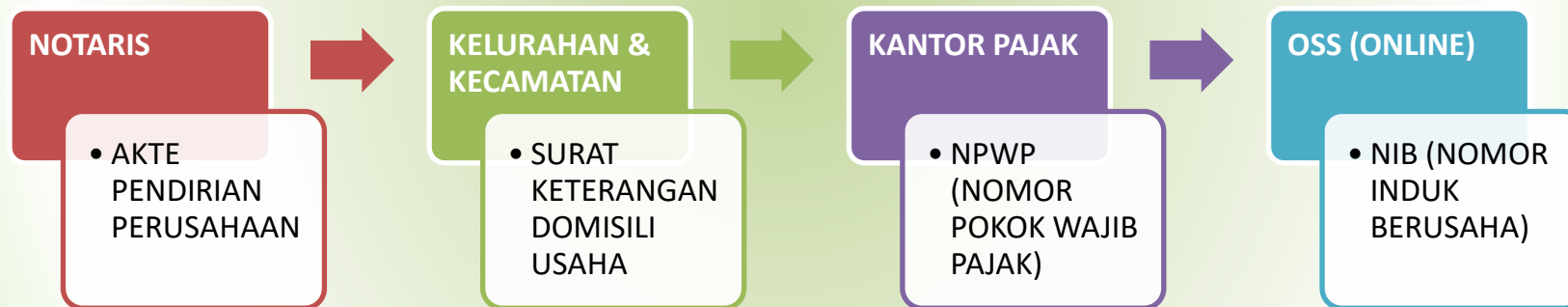
EKSPOR RITEL VIA AGREGATOR → PERORANGAN BOLEH



MEMBUAT BADAN HUKUM CV/ PT/ KOPERASI

DATANG KE NOTARIS, SIAPKAN :

- NAMA PERUSAHAAN
- ALAMAT DOMISILI
- COMANDITER/ PEMEGANG SAHAM/ ANGGOTA
- PENGURUS
- BIDANG USAHA (Cek di KBLI)
- MODAL PERUSAHAAN (Koperasi = Simpanan Anggota)



PRODUK (BARANG) EKSPOR

(DITETAPKAN DGN PERATURAN MENTERI)

PERMENDAG NO. 13/2012

PASAL 2 AYAT 1

1. BARANG **BEBAS** EKSPOR
2. BARANG **DIBATASI** EKSPOR
3. BARANG **DILARANG** EKSPOR

Info Lartas:

<https://www.insw.go.id/index.php/home/menu/lartas>

Ketentuan di NTE:

<http://inatrimis.kemendag.go.id/>

<https://www.macmap.org/>





PENGIRIMAN EKSPOR

PENGIRIMAN EKSPOR (HANYA ADA 4 CARA)



COURIER (Jasa Titipan) → 1- .. Kg

- Ekspor : DHL, UPS, FedEx, EMS...

→ TANPA
NIB



AIR CARGO → ≥ 50 Kg
(Forwarder/ EMKU)



SEA CARGO LCL (Less Container Load)
→ ≥ 1 Ton (Forwarder/EMKL)



SEA CARGO 1 Container = FCL
(Forwarder/ EMKL)

PERLU
NIB

CONTAINER STANDARD 20 FT



INSIDE LENGTH	5.895 m
INSIDE WIDTH	2.350 m
INSIDE HEIGHT	2.392 m
DOOR WIDTH	2.340 m
DOOR HEIGHT	2.292 m
CAPACITY	33 Cu.m
TARE WEIGHT	2230 Kgs
MAX CARGO WEIGHT	28230 Kgs

CONTAINER STANDARD 40 FT



INSIDE LENGTH	12.029 m
INSIDE WIDTH	2.350 m
INSIDE HEIGHT	2.392 m
DOOR WIDTH	2.340 m
DOOR HEIGHT	2.292 m
CAPACITY	67 Cu.m
TARE WEIGHT	3780 Kgs
MAX CARGO WEIGHT	26700 Kgs

Jenis-jenis Container Laut



DRY VAN



REEFER



TANK o CISTERNA



FLEXITANK



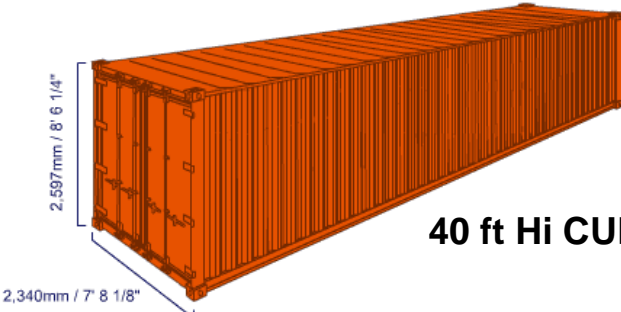
OPEN SIDE



OPEN TOP



FLAT RACK



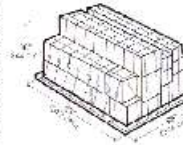
40 ft Hi CUBE

CONTAINER UDARA

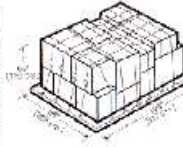
<http://www.foreign-trade.com/reference/air.cfm>



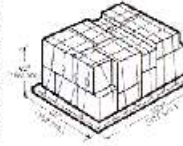
Main Deck Pallet
(Equivalent to IATA Type 2)
External Displacement:
605 cu ft/17.15 cu m
Maximum Gross Weight:
15,000 lb/6,804 kg
Maximum External Dimensions:
(L x W x H) Contoured
125" x 95" x 95"
317cm x 244cm x 244cm



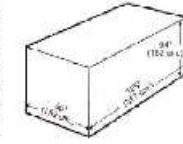
LD-7
(Equivalent to IATA Type 5)
External Displacement:
375.9 cu ft/10 cu m
Maximum Gross Weight:
10,200 lb/4,627 kg
Maximum External Dimensions:
(L x W x H) Contoured
125" x 88" x 63"
317 cm x 223 cm x 160 cm



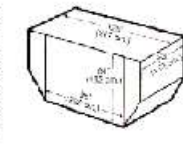
P8A Lower Deck Pallet
(Equivalent to IATA Type 6)
External Displacement:
242 cu ft/6.9 cu m
Maximum Gross Weight:
7,000 lb/3,175 kg
Maximum External Dimensions:
(L x W x H) Contoured
125" x 60" x 63"
317 cm x 152 cm x 160 cm



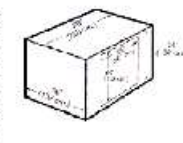
LD-11
(Equivalent to IATA Type 6)
Internal Capacity:
242 cu ft/6.9 cu m
Maximum Gross Weight:
7,000 lbs/3,175 kg
Maximum External Dimensions:
(L x W x H) Contoured
125" x 60" x 64"
317 cm x 152 cm x 162 cm



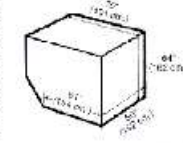
LD-8
(Equivalent to IATA Type 6A)
Internal Capacity:
243 cu ft/6.9 cu m
Maximum Gross Weight:
5,400 lb/2,450 kg
Maximum External Dimensions:
(L x W x H) Contoured
95" x 60" x 64"
228 cm x 152 cm x 162 cm



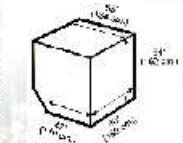
LD-4
(Equivalent to IATA Type 7A)
Internal Capacity:
174 cu ft/5 cu m
Maximum Gross Weight:
5,400 lb/2,450 kg
Maximum External Dimensions:
(L x W x H) Contoured
95" x 60" x 64"
228 cm x 152 cm x 162 cm



LD-3
(Equivalent to IATA Type 8)
Internal Capacity:
150 cu ft/4 cu m
Maximum Gross Weight:
3,500 lb/1,588 kg
Maximum External Dimensions:
(L x W x H) Contoured
61" x 60" x 64"
154 cm x 152 cm x 162 cm



LD-2
(Equivalent to IATA Type 8D)
Internal Capacity:
120 cu ft/3 cu m
Maximum Gross Weight:
2,700 lb/1,225 kg
Maximum External Dimensions:
(L x W x H) Contoured
47" x 60" x 64"
119 cm x 152 cm x 162 cm

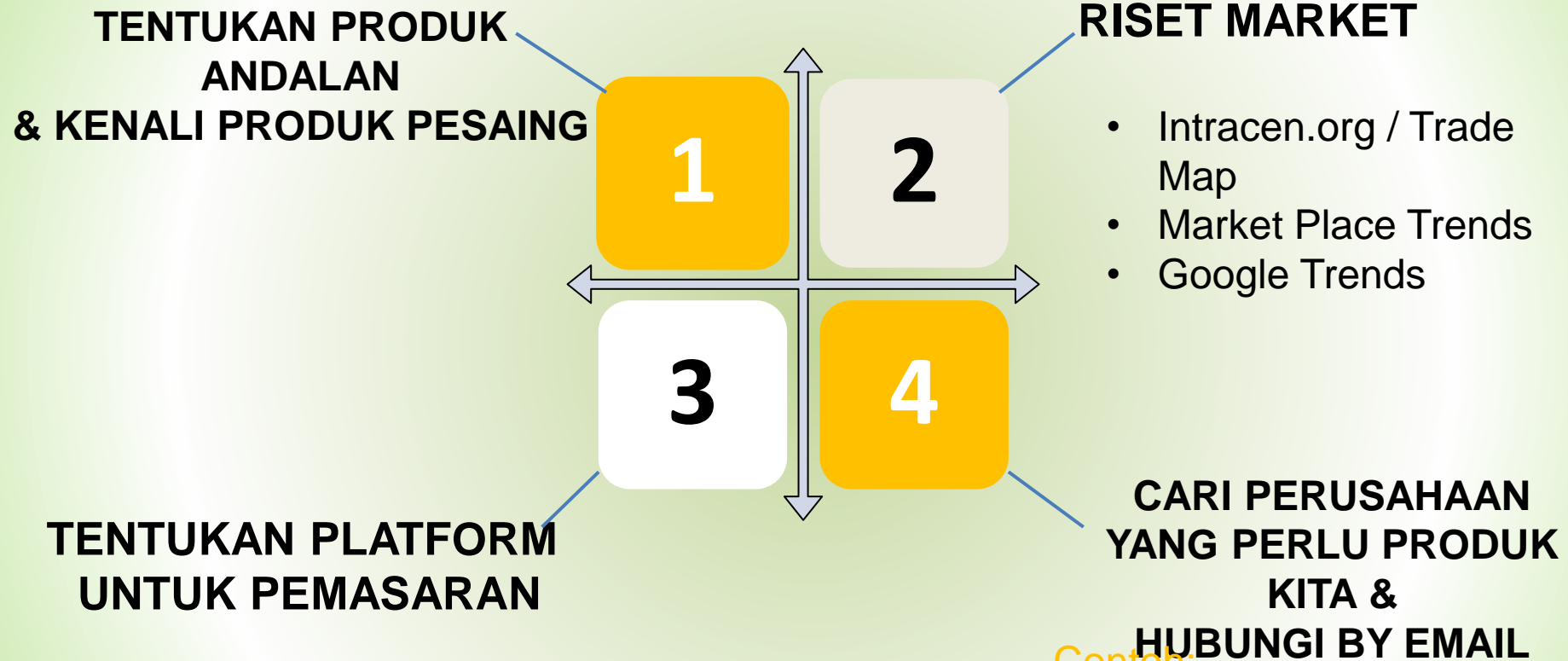




BAGAIMANA MEMULAI EKSPOR

TIPS LANGKAH MEMULAI BISNIS EKSPOR

WHAT WE MUST DO.....



Saran :

- Bangun website sendiri
- Miliki Akun Medsos for Export

Contoh:

- Googling, Database Inquiry ITPC dan Atdag, Alibaba Membership.

MEMBANGUN JEJARING

DI INDONESIA:

- PEMERINTAH : DINAS KUKM, DINAS PERINDAG, DITJEN PEN
- ASOSIASI → MISAL : AEKI, ASPERHORTI DLL.
- KOMUNITAS PENGUSAHA → TDA, KPMI DLL
KPMI → <https://www.facebook.com/groups/exportlearningclub/>



DI LUAR NEGERI:

ATDAG (ATASE PERDAGANGAN) &
ITPC (INDONESIA TRADE PROMOTION CENTER)

<https://www.kemendag.go.id/id/itpc>



PAMERAN DAGANG DI DALAM DAN LUAR NEGERI (JIKA MAMPU & MEMUNGKINKAN)

Survey Association of the German Trade Fair Industry
(AUMA), 2009 :

Efektifitas memperoleh pembeli :

- Pameran Dagang (81 %)
- Personal Sales (74 %)
- Direct Mailing (53 %)
- Advertising in Trade Journals (49 %)
- Events (43%)
- Public Relations (41 %)
- Internet Sales (36 %).

+ MISI DAGANG

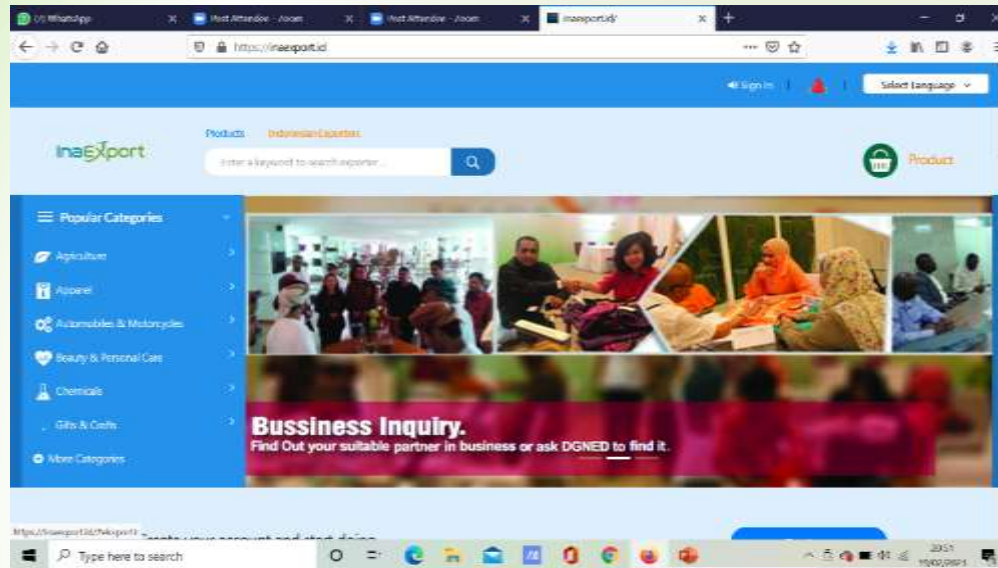
+ BUSINESS MATCHING



DI DEPAN KOMPUTER MINIMAL 2 JAM/ HARI

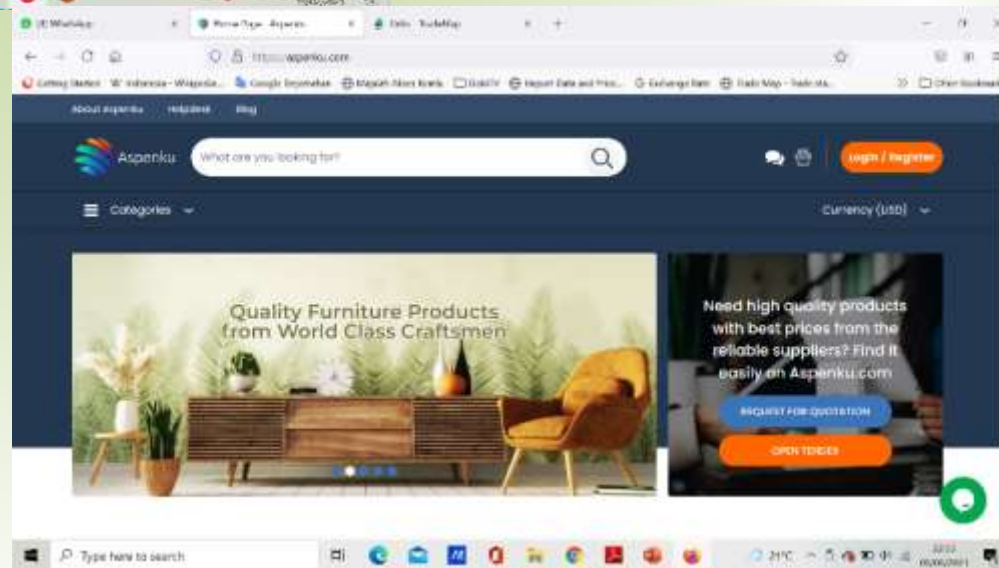
- Pelajari Data Export Import NTE (www.trademap.org)
- Market Analystist (www.trademap.org)
- Mendaftar di Portal-portal Bisnis
- Melakukan langkah-langkah SEO
- Mengenal NTE anda
- Hunting Pembeli, caranya:
 - Tentukan jenis perusahaan yg mungkin akan membeli produk anda di LN
 - Search di Google “jenis perusahaan calon pembeli tsb di NTE anda”
 - Cari alamat e-mailnya
 - Kirim perkenalan & promosi , urutan yg umum adalah :
introduction → inquiry → quotation → negotiation → PO → contract
(100) (20) (5) (1)





<https://inaexport.id/>

<https://aspenku.com/>



INDONESIA MEMANGGIL !!!

- Pekerja keras
- Menyukai tantangan
- Siap bekerja dalam tekanan
- Penghasilan *unlimited*

JABATAN :

PENGUSAHA EKSPORTIR

Anda Pasti Bisa !!!

